

Banca Finnat Euramerica
I Risultati Economici al 31.12.2013
Il Piano Industriale 2014 - 2017

Milano, 25.03.2014

Agenda

I

Profilo del Gruppo

II

Dinamica delle attività

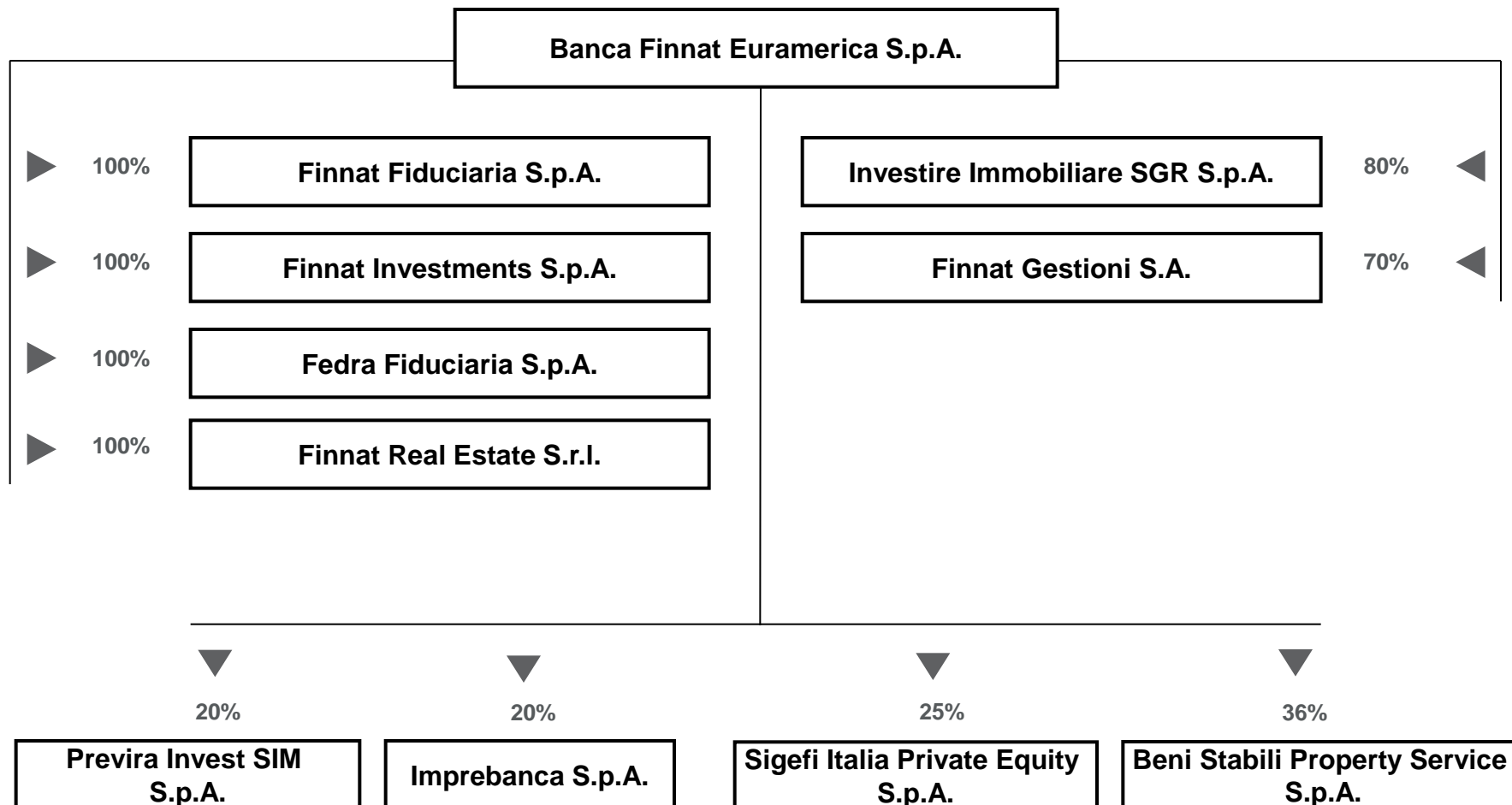
III

Risultati di esercizio al 31.12.2013

IV

Piano Industriale 2014 – 2017

Il gruppo Banca Finnat



Agenda

I

Profilo del Gruppo

II

Dinamica delle attività

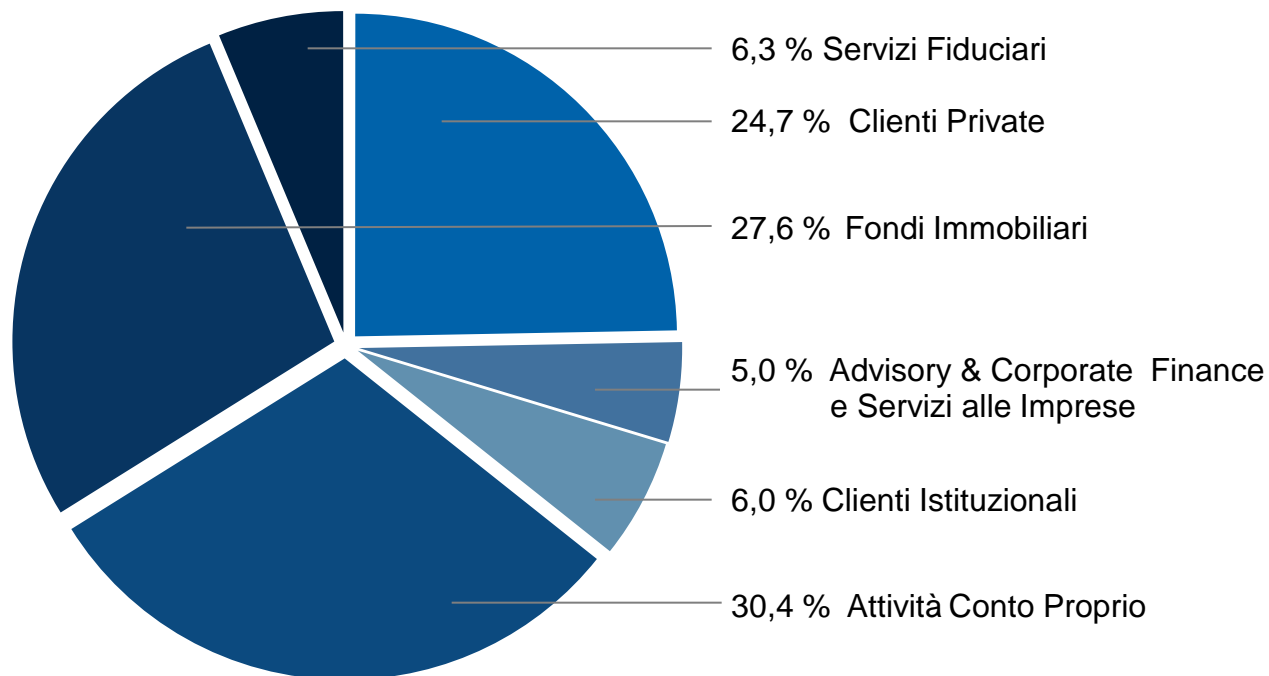
III

Risultati di esercizio al 31.12.2013

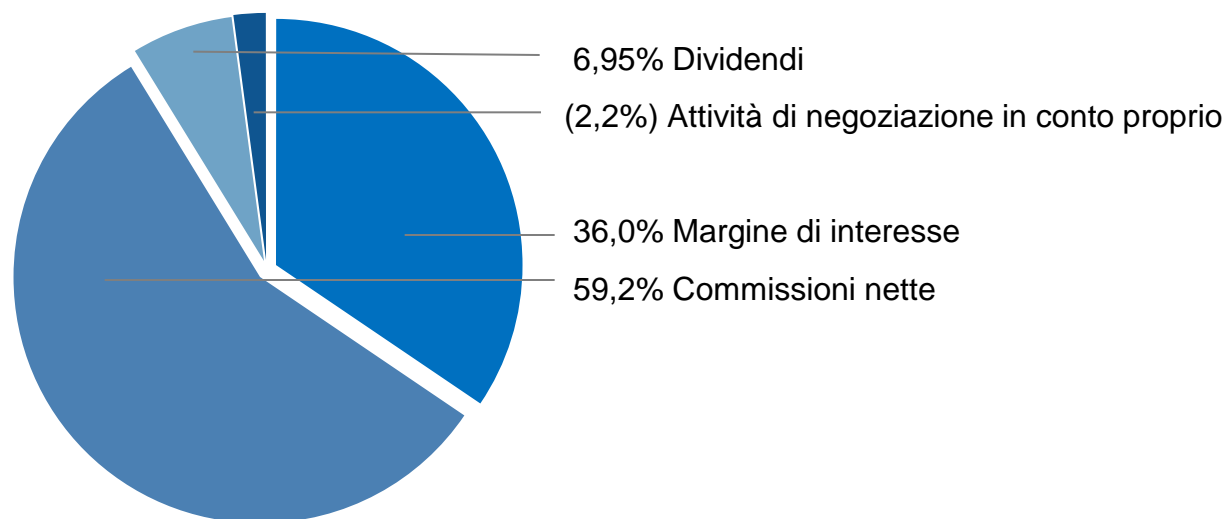
IV

Piano Industriale 2014 – 2017

Ricavi per business operativi

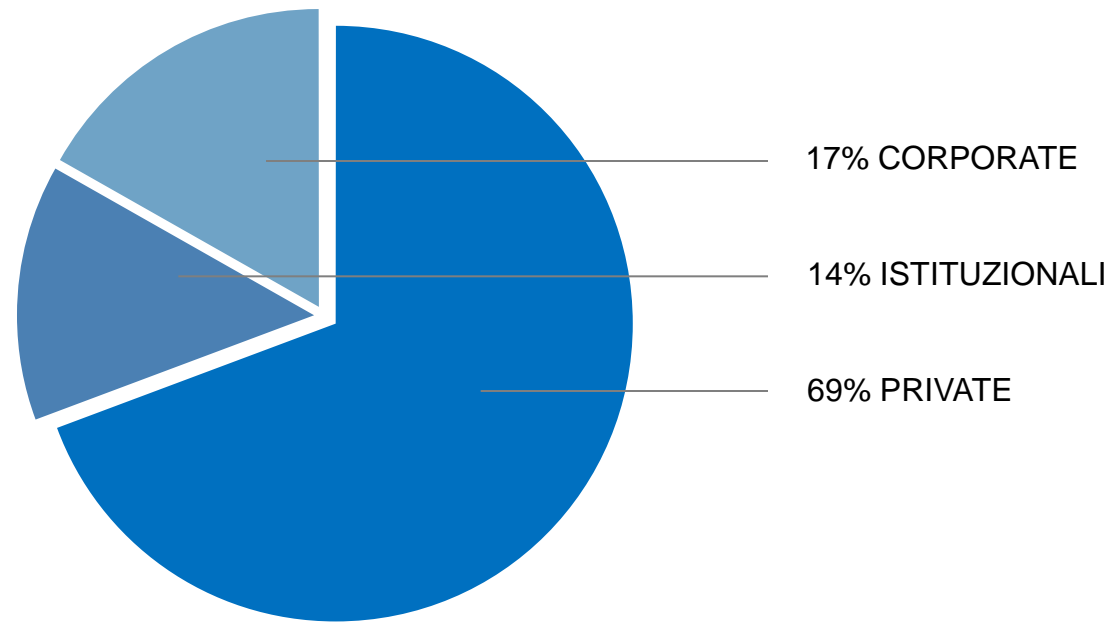


Classificazione dei ricavi (€/000)

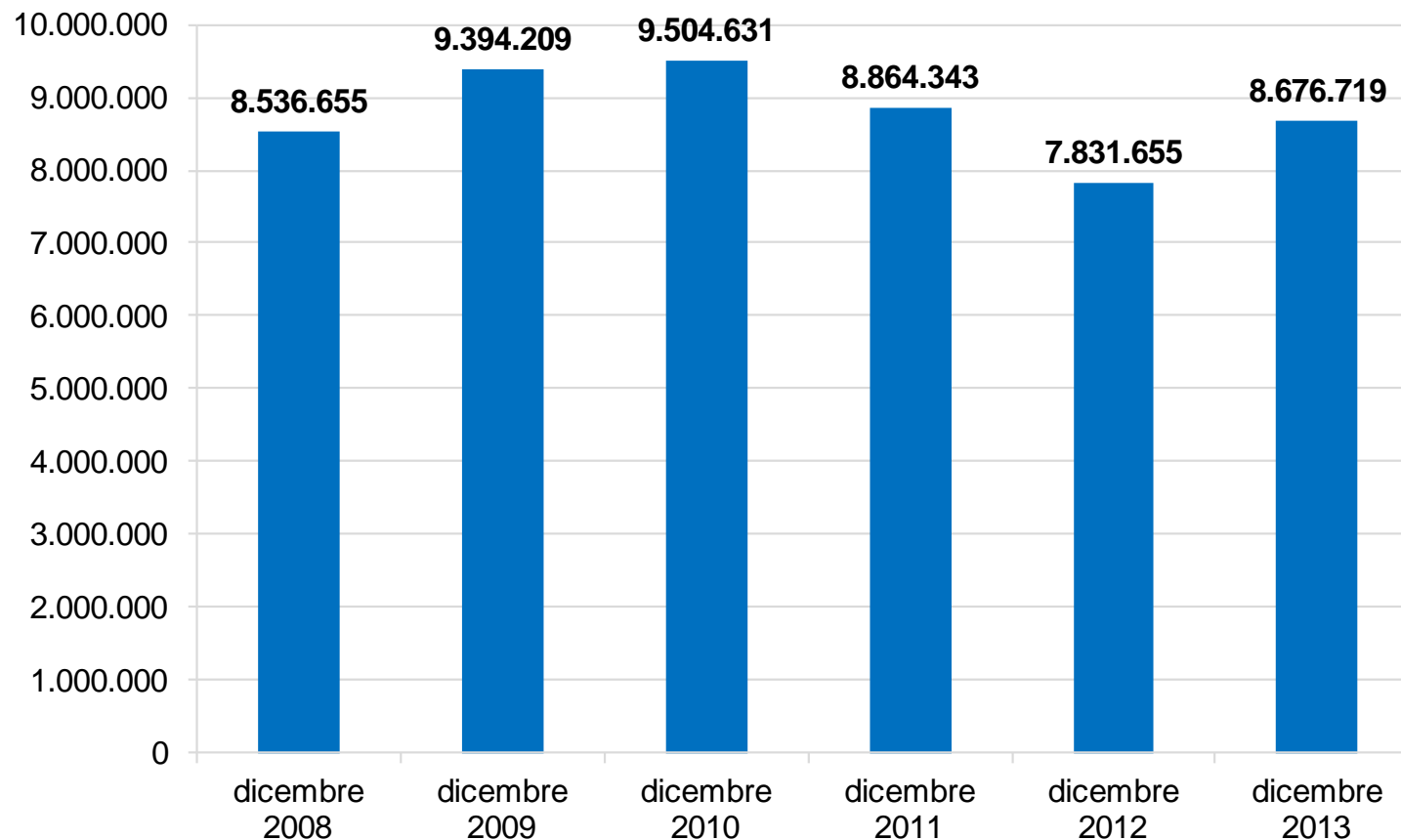


Ricavi (€/000)	2012	2013	Var %
Margine di interesse	11.873	14.699	23,8%
Commissioni nette	25.072	24.199	-3,5%
Dividendi	2.968	2.839	-4,3%
Attività di negoziazione in conto proprio	1.322	-894	n.s.

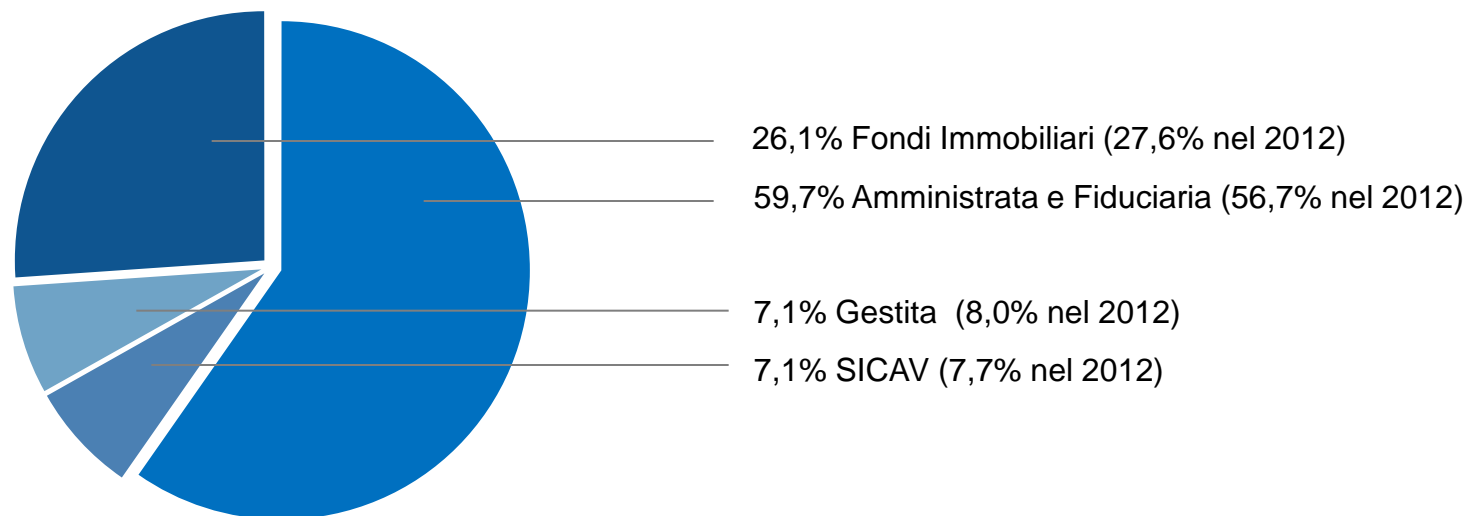
Breakdown per tipologia di cliente (senza Fiduciaria e SGR)



Andamento delle masse totali (€/000)



Composizione delle masse totali (€/000)

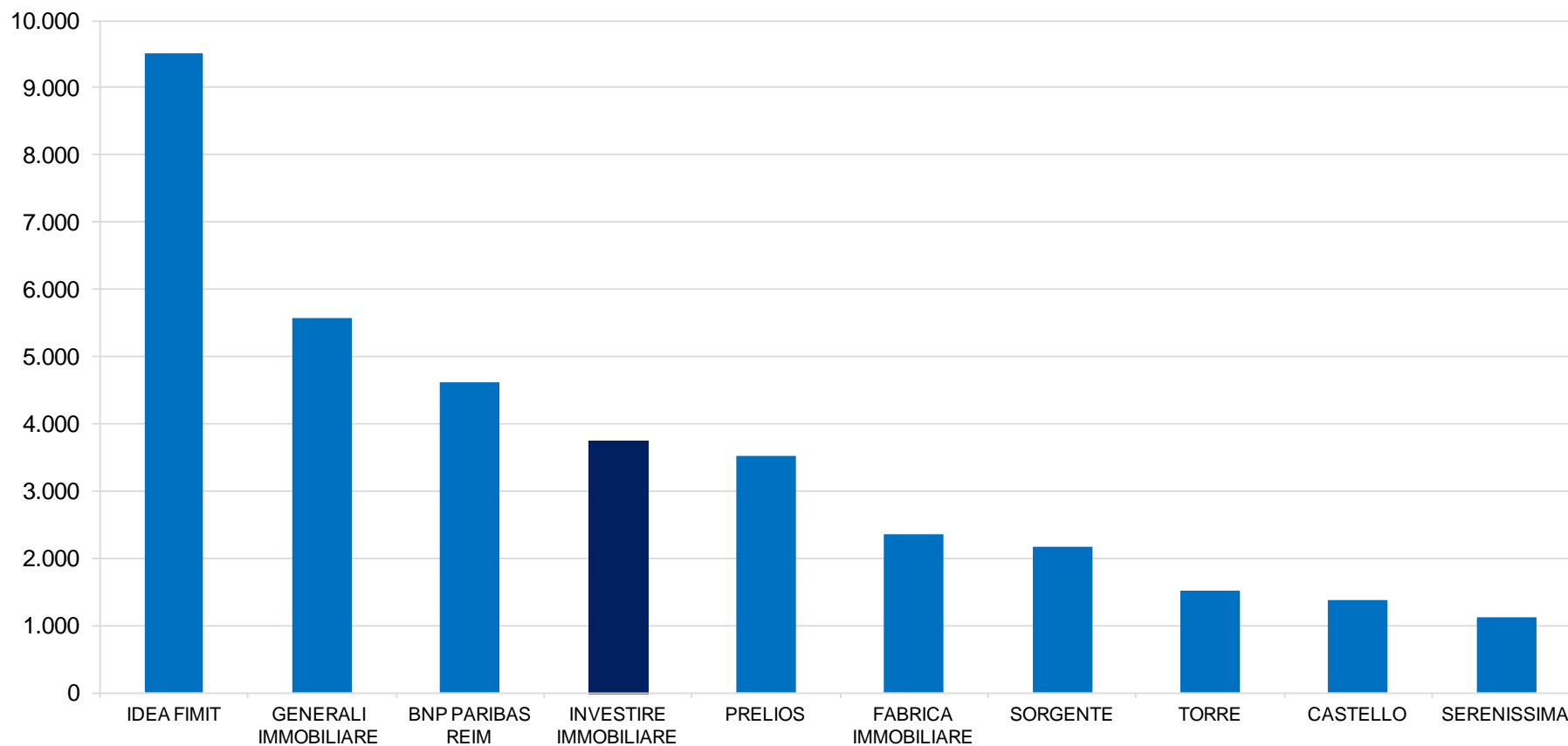


Composizione delle masse (€/000)	2012	2013	Var %
Amministrata e Fiduciaria	4.443.877	5.178.750	16,5%
Gestita *	624.274	620.656	-0,6%
Sicav	599.984	612.302	2,1%
Fondi Immobiliari	2.163.520	2.265.011	4,7%

* Comprensiva delle gestioni in delega

Attività gestite da SGR Immobiliari (mln €)

(1°sem 2013)



Le masse sono riportate sulla base del totale Attività gestite

Agenda

I

Profilo del Gruppo

II

Dinamica delle attività

III

Risultati di esercizio al 31.12.2013

IV

Piano Industriale 2014 – 2017

Conto economico riclassificato consolidato (€/000)

Conto economico consolidato (€/000)	2012	2013	Var %
Margine di interesse	11.873	14.699	23,8%
Dividendi	2.968	2.839	-4,3%
Commissioni nette	25.072	24.199	-3,5%
Profitti (perdite) su operazioni finanziarie	1.322	(894)	n.s.
Margine di intermediazione	41.235	40.843	-1,0%
Spese amministrative	(32.308)	(33.392)	3,4%
Rettifiche di valore (ammortamenti)	(615)	(524)	-14,8%
Altri proventi (oneri) di gestione	1.640	3.051	86,0%
Costi operativi	(31.283)	(30.865)	-1,3%
Utili (perdite) delle partecipazioni	56	635	n.s.
Risultato lordo di gestione	10.008	10.613	6,0%
Rettifiche di valore su attività finanziarie/crediti	(1.016)	(739)	-27,3%
Risultato operativo netto	8.992	9.874	9,8%
Imposte sul reddito di esercizio	(2.533)	(4.302)	69,8%
Utile di pertinenza di terzi	(850)	(724)	-14,8%
Utile netto di esercizio	5.609	4.848	-13,6%

Dati di sintesi del gruppo

Dati di sintesi del gruppo	2011	2012	2013
Margine di interesse / Margine di intermediazione	16,1%	28,8%	36,0%
Commissioni nette / Margine di intermediazione	70,1%	60,8%	59,2%
Cost / Income ratio	75,0%	75,9%	75,6%
Risultato lordo di gestione / Margine di intermediazione	23,5%	24,3%	26,0%
Risultato operativo netto / Risultato lordo di gestione	83,1%	89,8%	93,0%
Utile netto / Risultato lordo di gestione	31,7%	56,0%	45,7%

Agenda

I

Profilo del Gruppo

II

Dinamica delle attività

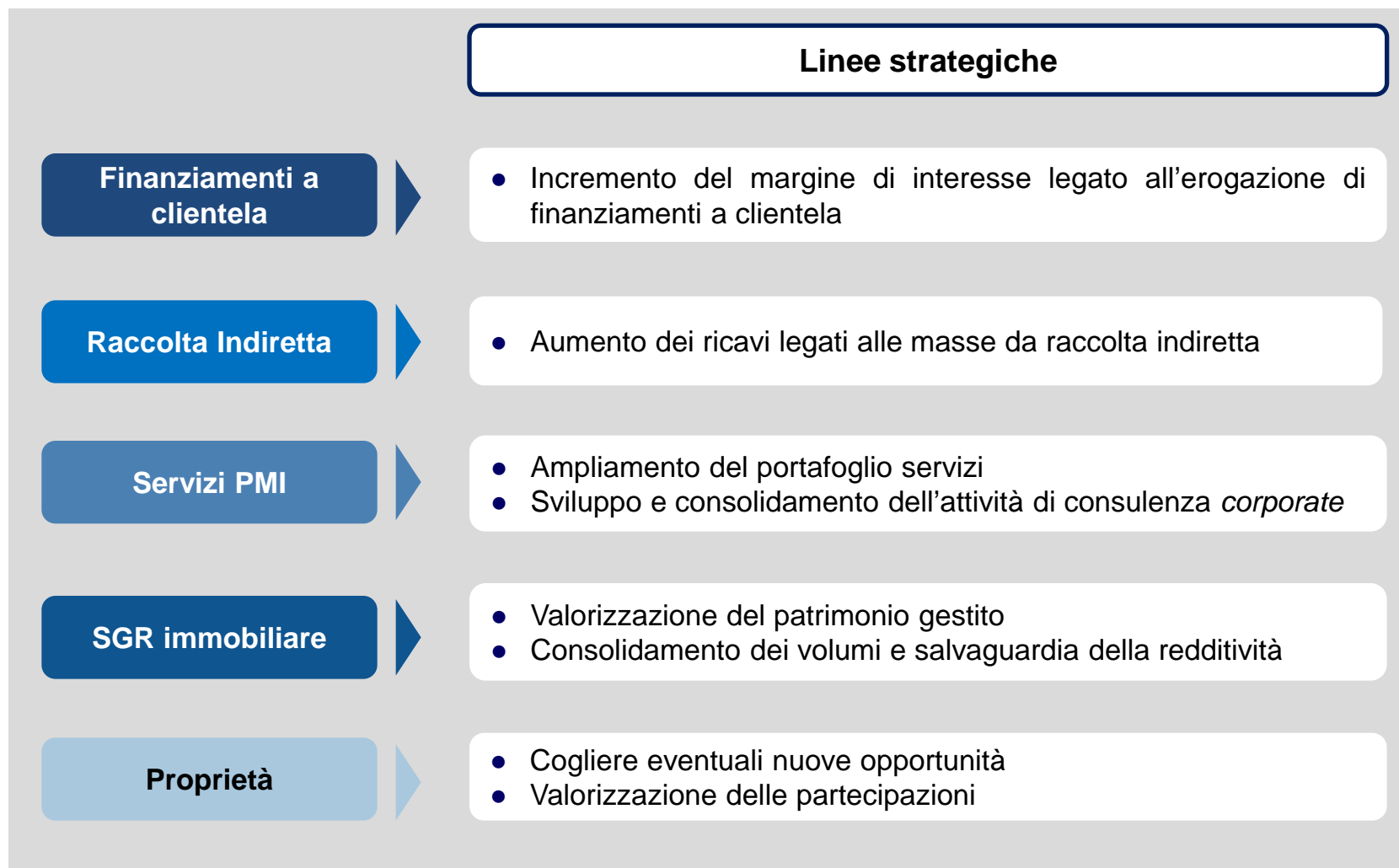
III

Risultati di esercizio al 31.12.2013

IV

Piano Industriale 2014 – 2017

Principali linee guida strategiche



Linee di azione (1/2)

Linea guida strategica

Finanziamenti a clientela

- Incremento del margine di interesse legato all'erogazione di finanziamenti a clientela

Raccolta Indiretta

- Aumento dei ricavi legati alle masse da raccolta indiretta

Servizi PMI

- Ampliamento del portafoglio servizi
- Sviluppo e consolidamento dell'attività di consulenza *corporate*

Linee di azione

- Incremento dei tassi di interesse a medio-lungo termine per effetto della sostituzione dei finanziamenti in scadenza (che erano stati erogati a differenti condizioni di mercato), a fronte del sostanziale mantenimento degli attuali volumi di impiego
- Forte incremento delle erogazioni a breve termine sotto forma di aperture di credito in conto corrente
- Acquisizione di nuovi clienti ed incremento delle masse sia per "linee interne" (attuale organico commerciale), sia per "linee esterne" (inserimento di nuovi consulenti)
- Consolidamento e sviluppo del portafoglio di prodotti / servizi offerto nei confronti della clientela istituzionale
- Sviluppo di un piano di marketing rivolto alle PMI Italiane
- Ampliamento e consolidamento del *network relazionale* di studi professionali (commercialisti, legali, fiscali ecc.) e fondi di minibond o capitale mezzanino

Linee di azione (2/2)

Linea guida strategica

Servizi PMI

- Ampliamento del portafoglio servizi
- Sviluppo e consolidamento dell'attività di consulenza *corporate*

SGR immobiliare

- Valorizzazione del patrimonio gestito
- Consolidamento dei volumi e salvaguardia della redditività

Proprietà

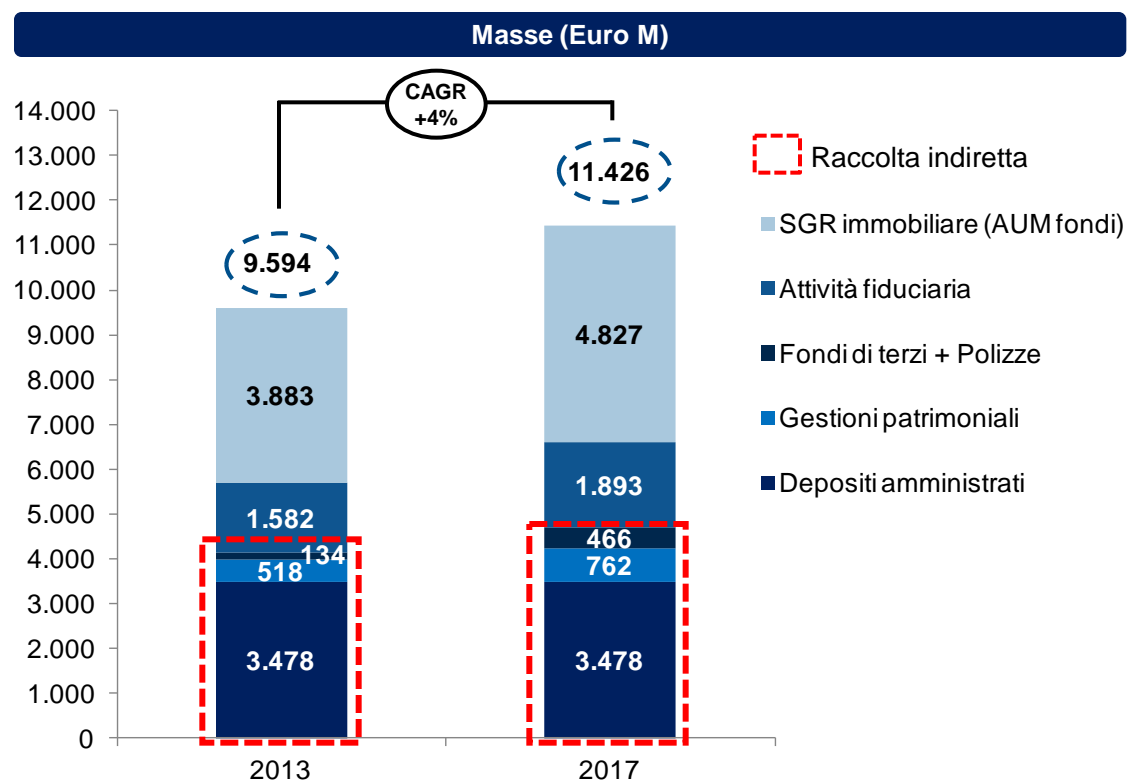
- Cogliere eventuali nuove opportunità
- Valorizzazione delle partecipazioni

Linee di azione

- Analisi circa la potenziale attività di *financial advisory* sviluppabile in settori finanziari e fonti di finanziamento innovative (minibond, *mezzanine*, *non performing loan*)
- Sviluppo di mandati sul mercato AIM Italia sfruttando l'offerta integrata di BFE (*advisory*, *nomad*, *global coordinator* / collocatore, *specialist*, gestione rapporti con Monte Titoli)
- Sinergia commerciale con altri settori della banca per lo sviluppo di potenziali clienti
- Smobilizzo del patrimonio immobiliare esistente, con particolare riferimento al fondo FIP
- Perseguimento di eventuali strategie di crescita per linee esterne (fusioni, acquisizioni)
- Incremento delle masse gestite attraverso lo sviluppo di fondi già in portafoglio, la costituzione di nuovi fondi "ordinari" e di portafogli di *asset non performing*
- Eventuale acquisizione di nuove partecipazioni e/o dismissione delle partecipazioni attualmente in portafoglio
- Perseguimento di eventuali strategie di crescita per linee esterne
- Incremento e sviluppo delle operazioni di tesoreria

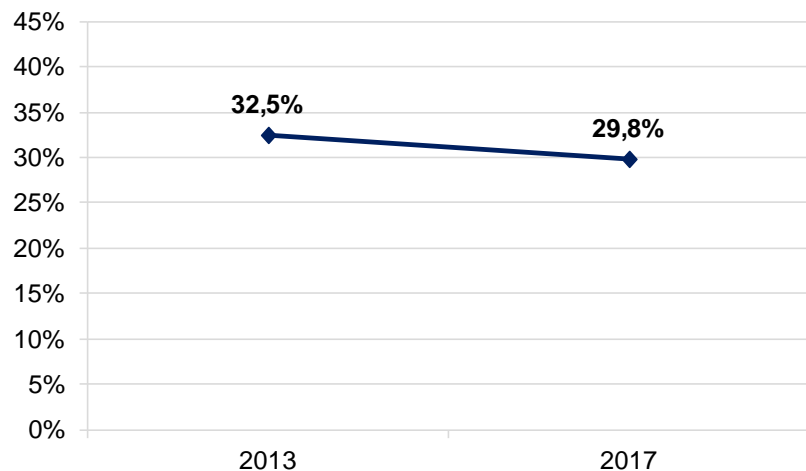
Evoluzione delle masse del Gruppo

- Nel periodo di piano, le masse sono destinate a raggiungere gli 11,4 miliardi di Euro nel 2017 dai 9,6 miliardi di fine 2013, con un tasso medio annuo di crescita pari al 4%
- Le masse della SGR immobiliare sono espresse in termini di valore di mercato del Totale Attività gestite

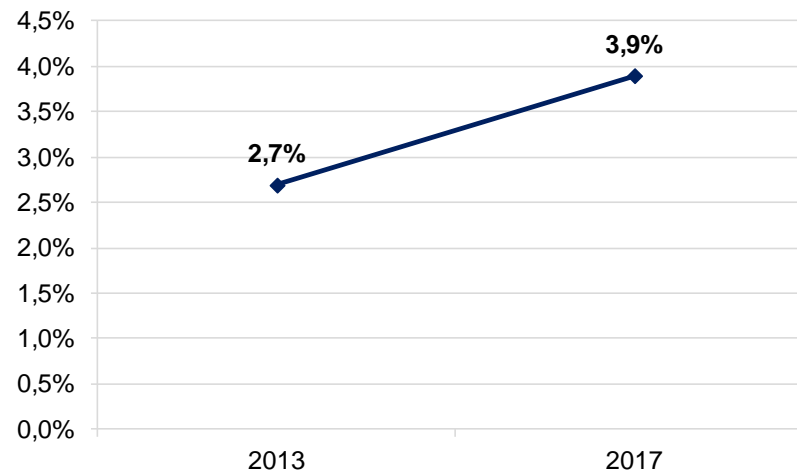


Target di Piano industriale 2014-2017 Solidità patrimoniale e redditività del capitale (1/2)

Core Tier 1 (%)

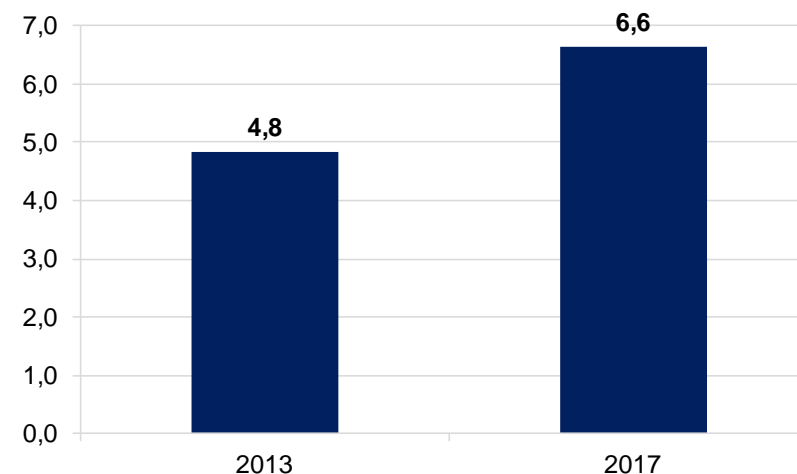


ROE (%)



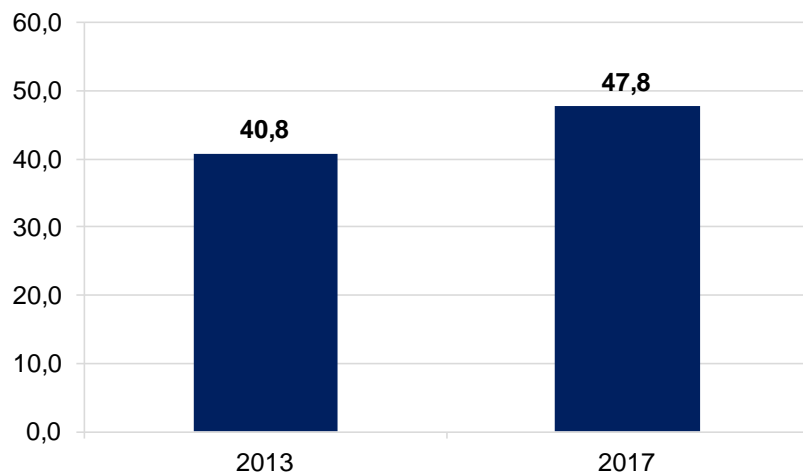
- Nel periodo di piano, si evidenzia un recupero della redditività in termini di ROE che si attesta al 3,9% nel 2017 a fronte di un utile netto pari a circa 6,6 milioni di Euro.
- Al termine dell'orizzonte di piano, si evidenzia il mantenimento di un'elevata solidità patrimoniale con un *Core Tier 1* che, mantenutosi su livelli elevati per tutto il periodo, si attesta nel 2017 al 29,8%.

Utile netto (Euro M)

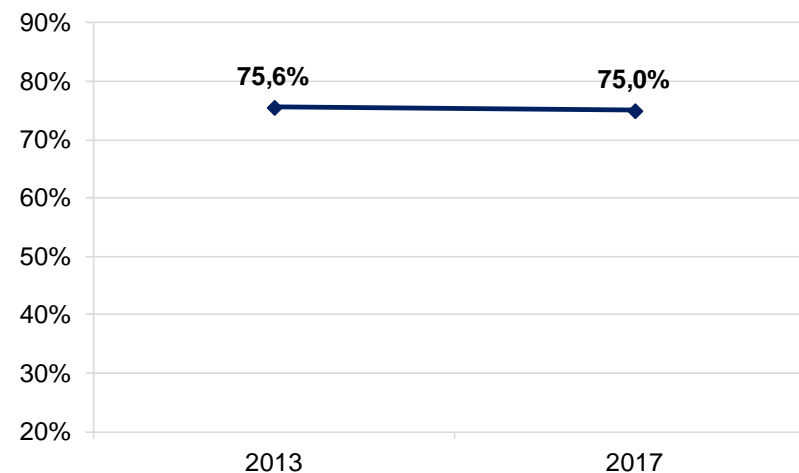


Target di Piano industriale 2014-2017 Solidità patrimoniale e redditività del capitale (2/2)

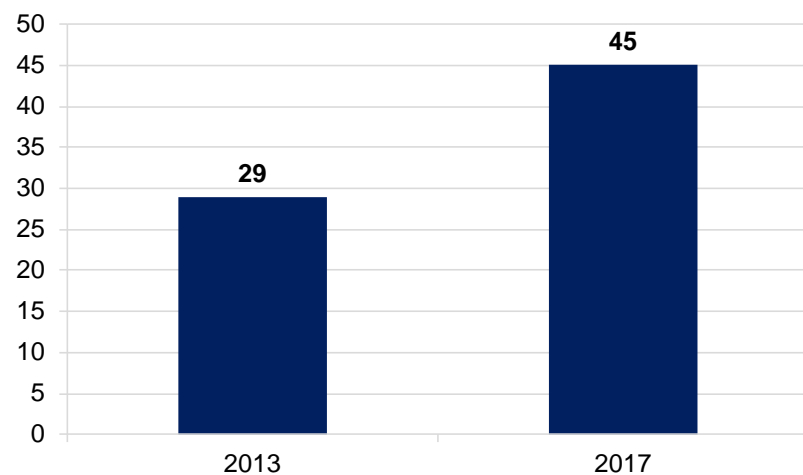
Margine di intermediazione (Euro M)



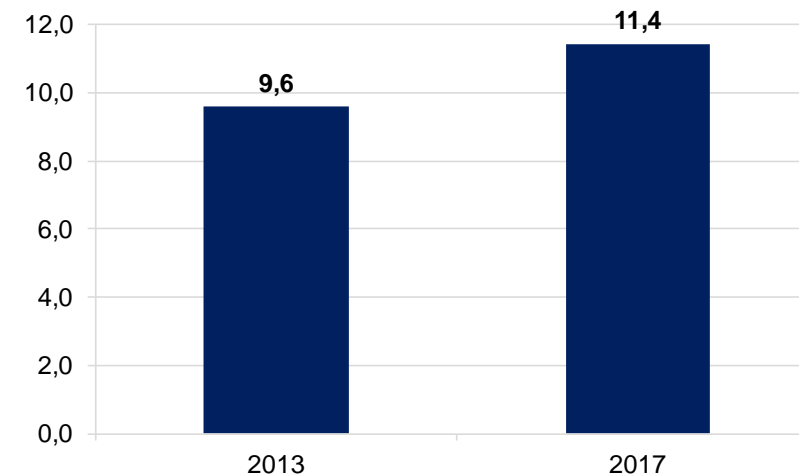
Cost/Income ratio (%)



Consulenti commerciali (n°)



Masse complessive (Euro Mld)



DISCLAIMER:

IL DIRIGENTE PREPOSTO ALLA REDAZIONE DEI DOCUMENTI CONTABILI SOCIETARI, PAOLO COLLETTINI, DICHIARA, AI SENSI DEL COMMA 2 ARTICOLO 154 BIS DEL TESTO UNICO DELLA FINANZA, CHE L'INFORMATIVA CONTABILE CONTENUTA IN QUESTA PRESENTAZIONE CORRISPONDE ALLE RISULTANZE DOCUMENTALI, AI LIBRI ED ALLE SCRITTURE CONTABILI. LA PRESENTAZIONE NON COSTITUISCE OFFERTA DI VENDITA O SOLLECITAZIONE DI OFFERTA DI ACQUISTO DI AZIONI BANCA FINNAT.

LE INFORMAZIONI CONTENUTE IN QUESTO DOCUMENTO, IN PARTICOLARE LE INFORMAZIONI ATTINENTI ALLE FUTURE PERFORMANCE DI BANCA FINNAT, SONO PREVISIONI E STIME CHE RIFLETTONO LE ATTUALI OPINIONI DEL MANAGEMENT DI BANCA FINNAT IN MERITO AD EVENTI FUTURI E QUINDI, COME TALI, SONO SOGGETTE A RISCHI ED INCERTEZZE. LA CAPACITA' DI BANCA FINNAT DI RAGGIUNGERE I RISULTATI PREVISTI DIPENDE DA MOLTI FATTORI AL DI FUORI DEL CONTROLLO DEL MANAGEMENT. I RISULTATI EFFETTIVI POSSONO DIFFERIRE SIGNIFICATIVAMENTE (ED ESSERE ANCHE NEGATIVI) DA QUELLI PREVISTI O IMPLICITI NEI DATI PREVISIONALI. QUALSIASI RIFERIMENTO A PERFORMANCE PASSATE DEL GRUPPO NON DEVE ESSERE INTESA COME INDICAZIONE DELLA PERFORMANCE FUTURA. LA PRESENTAZIONE, CHE NON SARA' OGGETTO DI SUCCESSIVA REVISIONE O AGGIORNAMENTO, NON PUO' ESSERE RIPRODOTTA, RIDISTRIBUITA O TRASMESSA, IN TUTTO O IN PARTE, A QUALSIASI ALTRA PERSONA.

Contatti

INVESTOR RELATIONS MANAGER

Gian Franco Traverso Guicciardi

Tel. +39 06 69933440

E-mail: g.traverso@finnat.it

UFFICIO STAMPA

SEC

Marco Fraquelli

Tel. +39 02 62499979

E-mail: fraquelli@segrp.it